

Livrez Le Même Jour en Étant Rentable

Vous Pouvez Donc Rivaliser Avec Les Meilleurs



Route4Me

Copyright Route4Me Inc.

Est-ce Que La Demande Des Clients Vous Coûtent de l'Argent ?

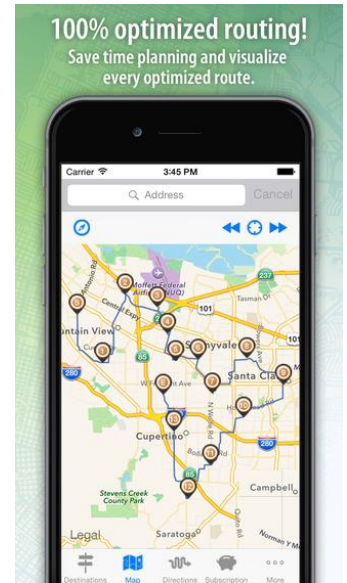
Demandes Extrêmes: Les demandes des clients ont augmenté à un point où de nombreuses entreprises sont asphyxiées en raison de l'augmentation des coûts opérationnels. Une action rapide doit être prise pour survivre.

Charge de Travail Extrême: Entre livraison le même jour, les clients choisissent l'heure d'arrivée comme la possibilité de suivre où se trouve leurs colis... les entreprises sont donc écrasées par la charge de travail qu'elles doivent fournir.

Complexité Extrême: Donc comment vous en sortir si vous n'êtes pas du niveau de FedEx avec un énorme service client?

Les Questions Difficiles A Répondre Pour Survivre

- Comment garantir à un client que votre chauffeur passera vendredi à 14:00...dans 2 semaines?
- Comment s'assurer que vos clients sachent à quelle heure le chauffeur va arriver...et non pas leur donner une plage entre 10h et 17h?
- Comment est-ce que vous pouvez leur offrir un service de livraison le même jour quand vous n'avez pas l'infrastructure pour avoir des chauffeurs disponibles en plus?





Les Demandes Des Clients Augmentent A Un Taux Très Rapide

Quatre Demandes Que Vos Clients Veulent Savoir

Attirer de nouveaux clients a un **coût approximatif 5 fois plus élevé que vendre à un client existant**, donc il est dans l'intérêt de toutes les entreprises de garder et développer leurs clientèles.

Cela signifie donner à vos clients une expérience formidable, ce qui n'a pas de prix.

Mais les demandes sont en augmentation. Non seulement les clients en veulent plus...les entreprises font de grands efforts pour surpasser les autres avec des techniques agressives.

Si vous ne rencontrez pas ce type de demandes, soyez certain que vos concurrents si parce qu'ils recherchent la manière que leurs chauffeurs accomplissent leur itinéraires plus rapidement...et s'adapte aux plages horaires imposées par les clients.

#1: Les Gens Adorent Ce Qui Est Bon Marché...

Même dans une époque de livraison le jour même ...la plupart des gens aiment toujours obtenir leurs commandes à leur porte pour le prix le plus bas possible..

Que ce soit une pizza ou un colis, les clients adorent la livraison "gratuite"

Donc comment faites vous du profit...ou coulez quand votre marge de profit est trop faible?

L'astuce est dans l'optimisation

Vous devez systématiquement optimiser tout ce qui touche au processus de livraison de vos services.

Cependant, c'est plus facile à dire qu'à faire!!

A moins d'avoir un système qui optimise pour vous...vous allez y passer des heures entre les données à analyser et effectuer des modifications pour les points les plus stratégiques...



#2: Allez Là En un Temps Record... Sans Vous Stresser!

Les services de livraison rapide sont en forte demande. Certaines entreprises proposent la livraison le même jour...mais comment font les petites entreprises pour rivaliser avec elles?

Ce n'est pas comme si vous pouviez vous permettre d'avoir plusieurs chauffeurs en attente que quelqu'un vous appelle.

La solution est dans l'optimisation de la planification de votre itinéraire...ce qui n'est pas facile à faire sur une feuille blanche...

Les logiciels de planification d'itinéraires calculent quel chauffeur est le mieux situé pour livrer cette commande urgente...même au milieu de la journée sans compromettre la programmation des autres livraisons.

Le logiciel prend les nouvelles adresses, et les ajoute à l'itinéraire actuel pour que l'itinéraire soit à nouveau optimisé. Le chauffeur sélectionné a maintenant un nouvel itinéraire tout en respectant ces autres points de rendez-vous.

#3: Les clients Veulent Du Respect Et Aucun Retard



Tout Le Monde A Besoin De Se sentir Important

Comme vous, vos clients veulent des gens qui respectent leurs horaires et les traitent bien, parce que nous sommes tous pressés par le temps...et quand quelqu'un vous le fait perdre, vous êtes énervés.

Cela étant dit...

Si vous promettez des horaires impossibles à tenir ou avez un retard imprévu... Être à chaque livraison à l'heure est impossible!

Ne les laissez pas attendre!

Informez-les que votre chauffeur sera en retard.

Et comment vous pouvez savoir qu'il sera en retard?

Grâce au suivi du chauffeur. Vous pouvez voir l'heure estimée d'arrivée...ainsi que le retard pris par votre chauffeur sur son itinéraire.

Donc la prochaine fois que votre chauffeur arrivera en retard...appelez votre client, il appréciera votre démarche.

#4: “Entre 10h00 et 17h00” Ce N’est Plus Acceptable

L’époque où les clients étaient satisfaits avec une plage horaire de livraison est révolue. Peu de personnes peuvent se permettre d’attendre chez elles pendant des heures.

Les clients veulent savoir exactement à l’heure que vous passerez!

A moins d’avoir un don pour calculer précisément le temps de trajet et tout organiser...vous avez besoin d’un système automatisé.

Un grand système de planification d’itinéraires vous donnera les outils nécessaires pour prendre en compte les fenêtres de livraison serrées pour optimiser automatiquement les itinéraires de vos chauffeurs et faire en sorte qu’ils arrivent à l’heure.

En Quelques Mots Les Clients Sont: Exigeants!

La demande d'un meilleur service client ne va cesser d'augmenter... et les solutions pour atteindre ce défi sont maintenant à votre portée:

La Livraison Economique Est Toujours Reine

Assurez-vous que votre entreprise est compétitive en prix. Ce n'est pas qu'une question d'argent...mais c'est souvent le cas. Réduisez les coûts rapidement avec de meilleurs itinéraires.

Quand Ils Veulent Rapidement, Vous Devez Les Livrer

La livraison le jour même ou jour suivant ne va pas s'arrêter. A moins d'avoir la capacité de les satisfaire...vous pourriez perdre des clients.

Respecter Le Temps de Vos Clients

Faites de votre mieux pour arriver à l'heure. Mais quand un événement imprévu se produit...assurez-vous d'informer vos clients...afin qu'ils ne s'impatientent pas et s'énervent.

Garder Un Planning Serré

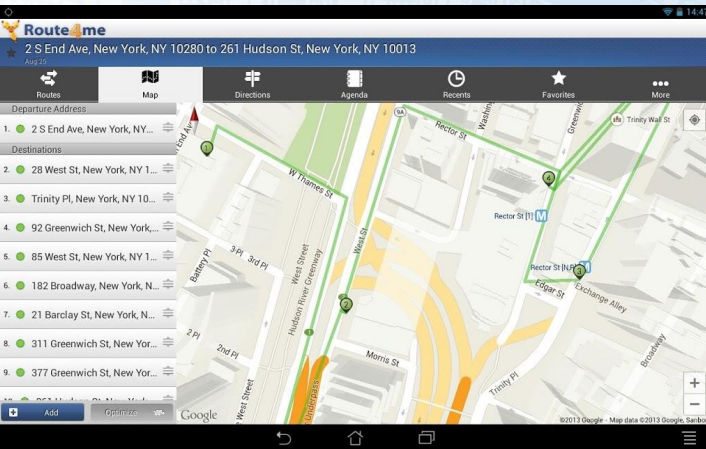
Donnez-leur des options et ils vous aimeront! Et peut être qu'ils vous recommanderont à d'autres personnes.

Route4Me A Tous Les Outils Pour Ce Travail

Route4Me Apporte De L'Ordre Dans Le Chaos

Il vous permet de planifier des itinéraires en quelques secondes et surveiller vos chauffeurs en temps réel.

- Optimiser vos itinéraires, donc vous économisez de l'argent sur chaque kilomètre parcouru.
- Planifier automatiquement des itinéraires pour de multiples chauffeurs à la fois. Si vous avez une demande de livraison pour le même jour, ajouter tout simplement la destination dans Route4Me et il calculera quel chauffeur devra récupérer le colis pour le livrer.
- Suivre vos chauffeurs en temps réel et savoir s'ils sont à l'heure sur leur itinéraire.
- Ajouter des contraintes à vos arrêts et ils seront intégrés automatiquement ces dans l'itinéraire, donc votre entreprise peut toujours maintenir une marge de profit malgré des demandes difficiles.



Oui! Commencer Mon Essai Gratuit Aujourd'hui

Laissez Route4Me vous prouver qu'il est parfait pour votre entreprise.
Aucune Carte Bancaire N'est Nécessaire Pour Cette Période d'Essai Gratuite de 7 jours.

[Cliquer Ici Pour Débuter Ma Période D'Essai
Gratuite](#)

**Appelez-Nous:
+1-855-823-2598**

Et Profitez D'un De Nos Experts En Planification d'Itinéraires
Pour les Petites Entreprises, Planifiez les Vôtres